

最大12社の経営課題改善を支援！
2023年度事業 参加企業募集のお知らせ



2023年度

プロフェッショナル 人材活用による 中小企業の 課題解決支援事業

中小企業の課題解決を
プロと一緒にサポートします

＜プロフェッショナル人材とは？＞

プロ人材とはビジネスの第一線で活躍する、あらゆるビジネスのエキスパートです。

プロ人材は自身を持つ専門的知見・経験をもとに、新たな商品・サービスの開発、マーケティング、生産工程の見直し、営業強化・体制構築など、具体的な課題に対する的確な伴走支援を行うことで、企業の成長を導くことを生業としています。

本事業では、実力・経験豊富なプロ人材20,000人超が登録する日本最大級のデータベースから、貴社の課題を解決に導く最適なプロ人材をご紹介します。

プロの力で課題解決したい企業を募集します！

本事業を活用することで、最大150万円の費用負担を削減！
一流の知見を持つプロ人材をこの機会にお得に活用できます。

＜プロ人材を活用して改善したいよくある経営テーマ＞

EC強化するための知見が欲しい！

SNS活用でマーケティング強化を実現したい！

効率化をどこから着手すべきか不明

応募者減少傾向の業界で採用を強化！

新規事業のアイデアが社内にはない……

コスト増加へ対応したい

**貴社の規模・業界・状況に合わせて具体的な改善策を提案するとともに、
現役で活躍する最適なプロ人材を紹介いたします。**

本事業での具体的な活用事例・応募条件は裏面をご覧ください ▶▶▶

プロ人材活用の事例

2023年度は最大12社の経営課題改善を支援いたします。

(2022年度事業実績一部紹介)
※下に掲載のQRコードより事例集をご覧ください。

全社・全店舗を挙げて、SNSマーケティングを強化

今回活用したプロ人材... 深谷 玲人氏 (写真左)

株式会社アメリカ屋
[1970年設立/従業員160名]
ジーンズカジュアルの老舗。
オリジナル商品の展開も豊富。

当初の課題

実店舗とECでカジュアル衣料を販売。EC部門の売上が伸びている一方で、実店舗ではデジタル化の遅れが顕著で、特に、店舗への集客に不可欠なSNS活用の知見が不足しており、課題となっていた。



大手アパレルブランドを始め複数社で販売やMD、ブランド責任者を経験し独立。ファッションとテクノロジーの領域で業務効率化やブランディング、マーケティングなどを支援。

STEP1

- 各店舗でのSNS運用状況の確認
- 各店舗への情報共有
- データを活用したマーケティングの仕組みづくり

STEP2

- デジタルマーケティング専門部署創設
- マーケティング戦略を立案し、各店舗と連携した施策実施、データ分析
- 各店舗をプロが巡回し助言指導
- SNS運用マニュアル作成

成果

各店舗フォロワー数の平均増加率はInstagramが約120%、LINEが約110%を達成。最大で370%増加した店舗も。SNS経由の来店が増え、従業員のやる気も向上し、毎週の投稿習慣が浸透した。



2022年度事業の事例紹介パンフレットを作成しました。
本事業を活用した事例を豊富に掲載していますので是非ご覧ください。
※リンク先は仙台市ホームページとなります。

応募要件

※応募締切は第1次公募：6月9日（金）18時・第2次公募：7月13日（木）18時となります

主な要件（詳細は申込み用Webページをご確認ください）

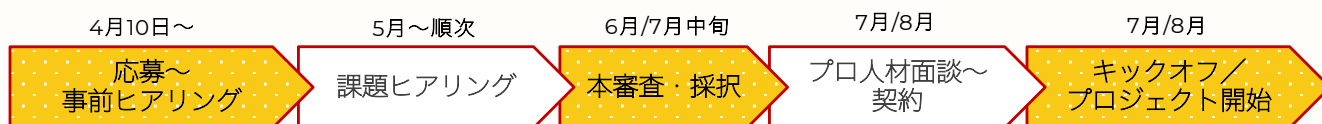
- (1) 仙台市内に本社または主たる事業所を置く企業
- (2) 本事業実施期間において、プロ人材とともに経営改善を行うための部署または担当者を確認できる企業
- (3) 中小企業者であること（みなし大企業を除く）
- (4) 取り組み事例などをロールモデルとして公表することに同意いただくこと
- (5) プロ人材の人件費相当分（月10万～20万×6ヶ月）の負担をいただくこと

※書類及び面接審査の評価を踏まえ、採択企業を決定します。



申し込み用 QRコード

応募▷▷▷支援開始までの流れ



表面にありますQRコードを読み込み「プロフェッショナル人材活用による中小企業の課題解決支援事業」のWebページよりお申し込みください。
所定のヒアリングシートをもとに、本事業事務局コンサルタントがまずはヒアリングさせていただきます。

受託事業者

株式会社サーキュレーション (東証グロース7379)

<https://circu.co.jp/>



本社所在地 東京都渋谷区神宮前3-21-5サーキュレーションビル ForPro
代表/設立 久保田雅俊 / 2014年1月
資本金 8億6,125万2,000円 (2021年7月末時点)
従業員 244名 (2023年1月末時点)
取引実績数 約4,121社 累計発注案件数 13,597件

拠点 北信越支社・東海支社・関西支社・中国支社・四国支社・九州支社
東北支社 宮城県仙台市青葉区国分町1-4-9 enspace

<本事業のお問い合わせ> 東北支社：022-302-3118 (横谷 宛)