



あなたはお金に好かれる、嫌われる、どっち？

今さら聞けない!
起業者にとっての“お金”の話

開催報告



1.開催概要

- ・日 時 平成28年2月12日（金） 13:30~16:30
- ・会 場 （公財）仙台市産業振興事業団 アシ☆スタ交流サロン
（仙台市青葉区中央1-3-1 AER7階）
- ・対 象 これから起業を予定されている方、すでに起業されている方（5年以内）
- ・参加費 500円
- ・参加者 36名（定員20名）
- ・講 師 / （公財）仙台市産業振興事業団
柳沼 芳裕 ビジネス開発ディレクター

1

ミニ講座

講師：（公財）仙台市産業振興事業団

柳沼 芳裕 ビジネス開発ディレクター

これまで、コンサル指導1200件の実績のほか、各支援機関はじめ創業塾、経営革新塾等の講師を数多くつとめ、全国優良講師としての表彰を受ける。

モットーは“共に考え、共に行動する”

“打つ手は無限!”



2. 講座 & ブレイクタイムのようす



3.アンケート集計結果

回答数/参加者： 35/36 (人)



回答数 35件 (受講者36名 回収率 97%)

■ 回答者自身について	計	構成比
①性別	35	100.0%
1 男性	14	40.0%
2 女性	21	60.0%
②年齢	35	100.0%
1 ~20歳代	3	8.6%
2 30歳代	15	42.9%
3 40歳代	8	22.9%
4 50歳代	5	14.3%
5 60歳代以上	4	11.4%
6 未回答	0	0.0%
③現在の職業	35	100.0%
1 自営業	11	31.4%
2 会社員・公務員等	7	20.0%
3 学生	0	0.0%
4 パート・アルバイト	3	8.6%
5 専業主婦 (夫)	5	14.3%
6 無職・定年退職	4	11.4%
7 その他	2	5.7%
8 未回答	3	8.6%
④起業予定時期	35	100.0%
1 決定済み	7	20.0%
2 半年以内	1	2.9%
3 半年~1年以内	15	42.9%
4 その他	3	8.6%
5 起業済み	6	17.1%
6 未回答	3	8.6%
⑤「アシスタ」の起業支援メニュー利用希望の有無	35	100.0%
1 利用したい	32	91.4%
2 利用しない	0	0.0%
3 未回答	3	8.6%
⑥ 利用したい支援メニュー (複数回答可)	47	100.0%
1 個別相談	18	38.3%
2 セミナー	25	53.2%
3 その他	0	0.0%
4 未回答	4	8.5%

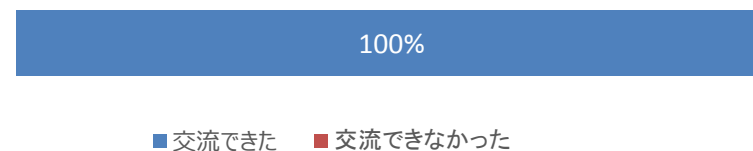
個別相談希望者 8名

1. 今回の講座の感想は？



■ 大変良い ■ 良い ■ 普通

2. 他の参加者との交流はできましたか？



■ 交流できた ■ 交流できなかった

4.参加者の声

1. 今回の講座の感想・もっとも印象に残ったこと（要約）

- ・利益1%を産み出すことの難しさと重要性を知りました。
- ・売上高からではなく利益から目標数字を出すこと、そして売上は必達だということ。
- ・分かりやすかった。聞く前と聞いた後では人生が変わる。
- ・貸借対照表の見方や意味、青色申告の概要などを、噛み砕いて説明していただき、まさに今知りたいことを知ることができた。
- ・損益分岐点の考え方を理解することができました。
- ・節税について大変参考になった。
- ・難しい言葉も分かりやすく説明いただいて、分かりやすかった。
- ・キャッシュフローの見方が良く理解できた。ありがとうございました。
- ・経営のお金にまつわる「肝」の部分を非常に分かりやすくお話くださったので、知識がさらに深まりました。

2. アシスタ交流サロンへの要望（要約）

- ・日中のセミナーを増やしてほしい
- ・柳沼先生の第2弾セミナーを開催してほしい。
- ・本日の続きが知りたい。また、採り上げられた事例の他にも、経営者の成功・失敗事例をもっと聴いてみたい。
- ・起業家の体験談、経験談をもっと知りたい。

5.事務局から

●全体的な印象

- ・経理・財務といった、事業において不可欠な知識にもかかわらず、起業前の方では、とかく敬遠しがちなジャンルの講座であったが、定員を上回る応募をいただき、さらに女性の参加者が約6割を占めるなど、セミナーとは真逆の男女比率となった。昼間の開催であると共に、柳沼講師のネーミングしたタイトルが親しみやすく、気持ちのハードルを下げたのが要因ではないかと考えている。
- ・講座は、難しい内容を、非常に分かりやすく、噛み砕いて説明いただくとともに、これまでの経験を基にした豊富な具体例が受講生の興味を惹き、アンケート結果を見ても非常に高い評価を得られたようである。
- ・冒頭、テーブルごとに自己紹介の時間をつくったため、講座の合間に設けたブレイクタイムでは、すぐに打ち解けた雰囲気になり、コーヒーやスイーツに手を伸ばしながら、周囲の方と交流を深めたようである。
今回用意した、仙台菓子工房 atelier kosさまのスイーツは、入手方法を尋ねられるなど非常に好評で、楽しんでいただけたようである。

●今後の課題等

- ・再度の開催を望む声や起業家の経験談、体験談を聞きたいといった、受講生の方からの貴重な要望を、今後のイベント企画に活かしていくこと。