

つながるチカラ

～女性起業家交流会～

開催報告

主 催

(公財)せんだい男女共同参画財団、(株)日本政策金融公庫 仙台支店

(公財)仙台市産業振興事業団(仙台市起業支援センター“アシ☆スタ”)

開催概要

日時 平成28年1月28日(木) 13:30～16:15

会場 アシ☆スタ交流サロン (仙台市青葉区中央1-3-1 AER7階 | 仙台市産業振興事業団 内)

対象 これから起業を考えている女性、すでに起業されている女性(5年以内)

参加者 35名

参加費 無料

■ プログラム

第1部 起業のアーリーステージを知る 【情報提供】

(株)日本政策金融公庫

第2部 わたしの起業のカタチ 【トークセッション】

パネラー起業家: Atelier LOTUS 代表 齊藤 郁衣 さん

KOYAGI BEKARY 代表 長谷川 愛 さん

コーディネーター: 仙台市起業支援センターアシ☆スタ 齊藤 夕貴

第3部 つながるチカラ 【交流会】



パネラー起業家のご紹介

アトリエ ロータス

Atelier LOTUS | 代表 齊藤 郁衣 さん

創 業 | 2014年8月

所在地 | 青葉区中央2-6-34 ニコービル6階

業 種 | ビューティーサロン(フェイシャル・ボディ)、
空中ヨガスタジオ

従業員 | 4名(うちパート1名)

沿 革 | 高校卒業後、5年間のOL勤務を経た後、平成22年にアメリカ留学。
現地のスクールとサロン勤務を通じて美容分野の知識・技能を習得し、
海外支店立ち上げにも関わる。

3年半にわたる海外生活から帰国後、平成25年8月、知人2人と仙台駅前
前にトータルビューティサロンをオープン。

平成27年10月には東北初となる空中ヨガのスタジオをオープン。



パネラー起業家のご紹介

コヤギ ベーカリー

KOYAGI BAKERY | 代表 長谷川 愛さん

創 業 | 2015年4月

所 在 地 | 太白区松が丘35-3

業 種 | パン製造小売

従 業 員 | パート6名



沿 革 | 自宅でのパン屋開業を目標に、平成19年より市内ベーカリーにて7年間勤務。東京の短期講習も活用してパン製造の知識・技術を学んだ後、平成27年4月、自宅を増築しパン屋をオープン。
最大40種ほどの豊富な品揃えで、開業時からご近所の幅広い年代の方が来店し、すでに常連客も多い。

開催風景

第1部 起業のアーリーステージを知る 【情報提供】

女性が起業し継続していくために、取り巻く現状・環境を知る機会として、日本政策金融公庫より情報提供を行いました。

- ・起業後間もない女性の現状
- ・金融機関のチェックポイント
- ・起業家が知識・能力を向上・補完するための取り組みについて
- ・女性起業家の事例



第2部 わたしの起業のカタチ 【トークセッション】

お二人の女性起業家をお招きし、起業という選択肢を選んだきっかけや現在に至るまでの道のり等、等身大の女性起業家の体験談を通じて、様々な”起業のカタチ“がクローズアップされました。



コヤギ ベーカーリー

▶ KOYAGI BEKARY 代表 長谷川 愛さん



アトリエ ロータス

Atelier LOTUS 代表 齊藤 郁衣さん ◀



第3部 つながるチカラ 【交流会】

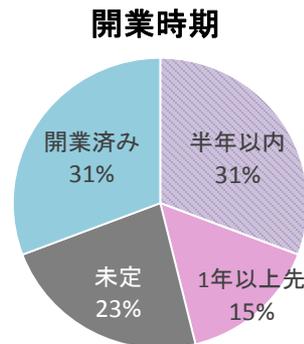
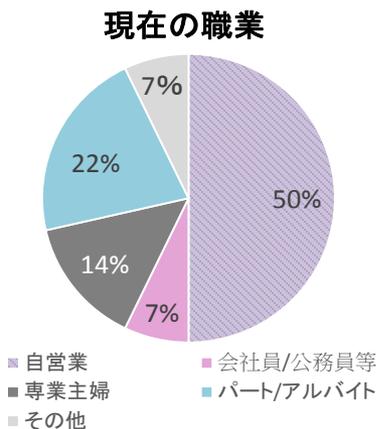
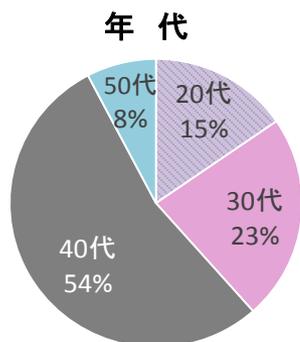
先輩起業家のスイーツを囲んで始まった 参加者・パネラー・主催関係者による交流会は、名刺交換や活発的な交流で、大いに盛り上がりました！



アンケート集計結果

回答者自身について

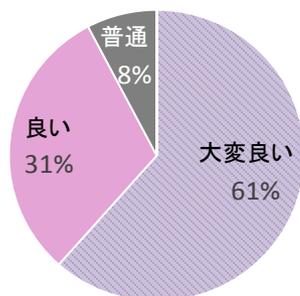
回答数/参加者数: 13/35人



起業にあたって(開業済みの方は現在)心配なこと(複数回答可)

資金調達・資金繰り	3
顧客・販路開拓	6
財務・税務・法務知識の不足	3
従業員の確保・育成	1
仕入先や外注先の確保	1
業界・商品・サービス知識不足	5
家事・育児・介護等との両立	4
その他	1

全体の感想



印象に残っていること等

- 先輩起業家の方の話は実際の体験として色々聞くことができ勉強になった。
- 長谷川さん(パネラー)の、後戻りできない大きな事を始めてしまったという気持ちが伝わりましたが、実際話をしてみて、楽しんで前に進めていると感じました、齊藤さん(同)の、まずはアクション、自分で努力して改善しながら進んでいかれていることにパワーをもらいました。
- 同じ女性で起業を目指している方とお話できて、大変勉強になり、勇気もらった。今までは自分のやりたいことも「ぼんやり」としていたが、自分の口で語るにより、より鮮明になった。
- 起業に関して“十人十色”ということを実感できた。
- 交流会では色々な職種の方がいて刺激になった。アシ☆スタ交流サロンの存在も知ることができてよかった。

事務局より

本イベントの目玉である 起業家トークセッションでは、パネラーお二人の起業動機から現在に至るまでの歩み、起業という選択肢を選んだこそその覚悟・苦労等、ポジティブな側面だけでない等身大の起業家像に触れ、参加者の起業家マインドを大いに刺激した様子が、アンケートから伺えました。

交流会では、パネラー起業家へのアプローチが集中したほか、参加者同士での名刺交換や情報交換など、積極的な交流が見受けられました。閉会時間後もにぎわいが続き、交流機会と人脈づくりのニーズを改めて感じました。

さらに後日、参加者数名で活動グループを立ち上げたとの反響も早速届いております。まさに“つながるチカラ”が生み出した新たな一歩、今後の展開が楽しみです。

仙台市起業支援センター“アシ☆スタ”では、
今後も他支援機関と連携しながら、
“起業しやすいまち・仙台”への実現に向けて、
きめ細かな起業サポートに努めてまいります。
どうぞお気軽にご利用ください。

