

開業前の集客準備!!

伝えるためのキホンを学ぼう

夢が叶って、さあ開業！…でも計画通りの集客は難しいものです。
どんなに魅力的な商品やサービスも、まずは知ってもらわなければ意味がありません。
お客様に伝えたいことは何なのか、どんな形で伝えるべきなのか。
開業前からはじまる集客準備、まずは”伝えるためのキホン”から学んでみませんか？

何屋さん？

なにか体験
できる場所？

coming soon!

新しいお店？

いつから
オープン？

8th Feb
open!

日時

2月8日 木
18:30 - 21:30

ミニ講座

18:30 - 21:00

コンセプトづくりの方法や
必要な販促ツールについて
ワークを交えながら学んでいきます。



会場

アシ☆スタ交流サロン
公益財団法人仙台市産業振興事業団
仙台市青葉区中央1-3-1 AER 7階

交流会

21:00 - 21:30

軽食とお飲み物をご用意しております。
リラックスした雰囲気の中で
交流を深めましょう！



対象

起業予定の方・起業後間もない方

コーディネーター

公益財団法人仙台市産業振興事業団

門馬 祥子 ビジネス開発ディレクター



参加費

1,000円
当日受付にてお納めください

定員

30名
先着順

出版社などでの勤務を経て独立し、ライター兼ディレクターとして活躍中。得意分野はプロモーション支援やブランディング支援。わかりやすく、丁寧なサポートで定評を得ている。